

JOB OPPORTUNITIES BRAVO ENTERPRISES S.L.



Vacante: Técnico Departamento de Ventas.

Ref.: Técnico Ventas.

Responsable directo: Director Corporativo de Ventas.

Ubicación: Tepej del Río (México), con un año de formación previamente en Ampuero (Cantabria, España).

Funciones:

Atención a nuestros clientes y afianzar las relaciones comerciales.

Elaboración de datos y reparación de documentación necesaria para el trabajo de la Dirección Comercial.

Elaboración y seguimiento de ofertas.

Control de presupuestos de nuevos proyectos.

Participación en reuniones comerciales.

Ofrecemos *crecimiento profesional e integración en una compañía consolidada y en plena expansión internacional*

Perfil del Candidato:

- ⇒ *Formación:* Licenciatura o Ingeniería.
- ⇒ *Experiencia:* Se requiere una experiencia mínima de 3 años en puesto similar, preferiblemente en la industria de la automoción.
- ⇒ *Requisitos:* Microsoft Office. Inglés imprescindible y alemán valorable.
- ⇒ *Habilidades personales:* Persona proactiva, acostumbrada a trabajar en equipo, con orientación al resultado, comprometida con su desarrollo profesional, con capacidad de comunicación, planificación y organización.